

Wir suchen Dich als:

AREA CONSULTANT CUSTOMER CARE (M/W/D) FÜR DAS GEBIET SÜD-OST | VOLLZEIT - AB SOFORT

DEINE PERSPEKTIVE

- Ein abwechslungsreiches Vertriebsgebiet mit viel Eigenverantwortung und großem Gestaltungsspielraum
- Ein engagiertes Team und eine spannende Branche mit echter Leidenschaft für das Bike
- 13 Monatsgehälter sowie eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung
- Ein transparentes Bonus- und Prämiensystem mit zusätzlichen Verdienstmöglichkeiten
- Firmenwagen zur privaten Nutzung sowie Laptop und Smartphone
- Personalrabatte, Testbikes und viele weitere attraktive Benefits

DEINE AUFGABEN

- Als erste Ansprechperson für unsere Handelspartner/innen in der Region Süd-Ost repräsentierst du BIKE&CO vor Ort.
- Eigenverantwortlich betreust und entwickelst du dein Vertriebsgebiet und begeisterst unsere Händler/innen für die vielfältigen Services, Dienstleistungen und Produkte unseres Verbandes.
- Gemeinsam mit dem Team treibst du die Weiterentwicklung unserer Eigenmarken voran und positionierst diese erfolgreich im Markt.
- Durch die Analyse der Entwicklung im Teile- und Zubehörgeschäft erkennst du Wachstumspotenziale und leitest daraus konkrete Maßnahmen ab.
- Mit deinem Gespür für Marktchancen gewinnst du neue Handelspartner/innen und baust nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf.
- Die aktive Begleitung von Nachfolgeprozessen zur langfristigen Sicherung von Händlerstandorten gehört ebenfalls zu deinem Verantwortungsbereich.
- Auf unserem Orderfestival sowie bei regionalen Veranstaltungen, Messen und Branchenevents vertrittst du BIKE&CO kompetent und überzeugend.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium.
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst sowie in der partnerschaftlichen Betreuung und Entwicklung von Kundenbeziehungen bringst du bereits mit.
- Dein Wohnort befindet sich idealerweise im Vertriebsgebiet; regelmäßige Reisen und Übernachtungen gehören für dich selbstverständlich zum Betriebsalltag.
- Eine hohe Eigeninitiative sowie eine strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise zeichnen dich aus.
- Du überzeugst mit deiner offenen Persönlichkeit, deiner Kommunikationsstärke und deinem Gespür für nachhaltige Kundenbeziehungen.
- Der professionelle Umgang mit MS Office und CRM-Systemen ist für dich selbstverständlich.

Die BICO Zweirad Marketing GmbH ist ein führender Einkaufsverband für den Fahrrad-Fachhandel und genießt einen guten und fairen Ruf. Dabei legen wir Wert auf Vertrauen und gegenseitigen Respekt in der Zusammenarbeit mit Mitarbeitern und Geschäftspartnern.

An unserem Firmensitz in Verl betreiben wir neben der Verwaltung ein 12.000 qm großes Lager für Fahrräder, Teile und Zubehör. Gleichzeitig versorgen wir unsere Händler mit einem breiten Dienstleistungsspektrum, u. a. in den Bereichen Marketing, Retail Service, Strecke, Academy und Weiterbildung. Mehr als 900 angeschlossene Mitgliedsbetriebe in Deutschland umfasst die BICO aktuell.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung. Sende uns deine Unterlagen gerne per E-Mail an:

Christine Strothteicher | karriere@bikeundco.de | BICO Zweirad Marketing GmbH
Strothweg 5 | 33415 Verl | Tel. 0 52 46 92 01 560 | www.bikeundco.de

